

Elevator pitch Descreva a sua ideia em uma frase concisa e objetiva contendo o problema e como ele é solucionado pela sua ideia.

Público Alvo

PROBLEMA

Insira as principais dores e desafios relacionados à sua solução.

SOLUÇÃO

O que é? Descreva a solução

Como? (ferramentas, tecnologias, etc.)

Onde e quando? (canais, touchpoints...)

BENEFÍCIOS

Como os usuários da solução vão se beneficiar da sua ideia?

Qual o elemento UAU?
Como os usuários serão surpreendidos?

IMPORTÂNCIA



O nível de importância representa o quão crucial o respectivo problema é para os usuários.

ESFORÇO



O nível de esforço refere-se ao esforço que você ou seu cliente devem aplicar para implementar a ideia.

IMPACTO



O nível de impacto representa a sua estimativa do impacto positivo que sua solução terá para você, sua empresa ou seus clientes.

Um Pitch contém a essência da sua ideia. Seu objetivo é deixar as pessoas entusiasmadas e atraí-las para que leiam a descrição completa da sua ideia.

