



**Elevator pitch** Descreva a sua ideia em uma frase concisa e objetiva contendo o problema e como ele é solucionado pela sua ideia.

**Público Alvo**

Um Pitch contém a essência da sua ideia. Seu objetivo é deixar as pessoas entusiasmadas e atraí-las para que leiam a descrição completa da sua ideia.

**PROBLEMA**

**SOLUÇÃO**

**BENEFÍCIOS**

Insira as principais dores e desafios relacionados à sua solução.

**O que?** O que está acontecendo?

**Como?** O que está sendo usado (ferramentas, tecnologias, etc.)

**Onde e quando?** Qual é o contexto (canais, touchpoints...)

Como os usuários da solução vão se beneficiar da sua ideia?

Qual o elemento UAU?  
Como as coops serão surpreendidas?

**IMPORTÂNCIA**  
● ● ● ● ●

**ESFORÇO**  
● ● ● ● ●

**IMPACTO**  
● ● ● ● ●

O nível de importância representa o quão crucial o respectivo problema é para os usuários.

O nível de esforço refere-se ao esforço que você ou seu cliente devem aplicar para implementar a ideia.

O nível de impacto representa a sua estimativa do impacto positivo que sua solução terá para você, sua empresa ou seus clientes.

