



Elevator pitch Descreva a sua ideia em uma frase concisa e objetiva contendo o problema e como ele é solucionado pela sua ideia.

Público Alvo

Um Pitch contém a essência da sua ideia. Seu objetivo é deixar as pessoas entusiasmadas e atraí-las para que leiam a descrição completa da sua ideia.

PROBLEMA

SOLUÇÃO

BENEFÍCIOS

Insira as principais dores e desafios relacionados à sua solução.

O que? O que está acontecendo?

Como? O que está sendo usado (ferramentas, tecnologias, etc.)

Onde e quando? Qual é o contexto (canais, touchpoints...)

Como os usuários da solução vão se beneficiar da sua ideia?

Qual o elemento UAU?
Como as coops serão surpreendidas?

IMPORTÂNCIA
● ● ● ● ●

ESFORÇO
● ● ● ● ●

IMPACTO
● ● ● ● ●

O nível de importância representa o quão crucial o respectivo problema é para os usuários.

O nível de esforço refere-se ao esforço que você ou seu cliente devem aplicar para implementar a ideia.

O nível de impacto representa a sua estimativa do impacto positivo que sua solução terá para você, sua empresa ou seus clientes.

