



Campos de inovação



Campos de recursos



Campos de tecnologia



Campos de execução



 Campos de rubricas



Definição: Identifica o problema ou necessidade que o mercado enfrenta e que seu negócio pretende resolver.

Perguntas Direcionadoras:

- 1.Quais são os principais problemas ou desafios que enfrentados atualmente?
- 2.Como esses problemas impactam no andamento dos projetos?
- 3.Há alguma frustração específica em relação as soluções existentes?



Definição: Refere-se às ferramentas, plataformas e inovações tecnológicas que serão usadas para desenvolver e oferecer a solução.

Perguntas Direcionadoras:

1. Quais tecnologias são essenciais para a criação e operação do seu produto ou serviço?
2. Há tecnologias emergentes que podem ser incorporadas ou que oferecem uma vantagem competitiva?
3. Como essas tecnologias se alinham com as necessidades do mercado e as capacidades da equipe?



Definição: Compreende os membros da equipe, suas habilidades e experiências necessárias para implementar o projeto.

Perguntas Direcionadoras:

1. Quem são os membros-chave da sua equipe e quais são suas habilidades e experiências relevantes?
2. Que habilidades ou conhecimentos adicionais são necessários para o sucesso do projeto?
3. Há necessidade de contratação ou parcerias externas?



Definição: O plano de tempo para concluir as tarefas e marcos do projeto.

Perguntas Direcionadoras:

1. Quais são as tarefas e marcos principais do projeto e suas respectivas datas de conclusão?
2. Como as tarefas estão sequenciadas e quais são as dependências entre elas?
3. Quais são os prazos para cada fase e como vocês lidam com possíveis atrasos?



Definição: Descreve o produto ou serviço que resolve a dor de mercado identificada.

Perguntas Direcionadoras:

1. Qual é a solução específica que você está oferecendo para o problema identificado?
2. Como a sua solução se diferencia das existentes no mercado?
3. Quais são os principais benefícios e características da sua solução?



Definição: Identifica possíveis obstáculos e desafios que podem impactar o sucesso do projeto.

Perguntas Direcionadoras:

1. Quais são os principais riscos associados ao desenvolvimento e lançamento do seu produto ou serviço?
2. Como você pretende mitigar ou gerenciar esses riscos?
3. Há fatores externos que podem afetar negativamente o projeto?



Definição: Refere-se aos recursos e sistemas necessários para operar e entregar a solução.

Perguntas Direcionadoras:

1. Quais são as principais infraestruturas e recursos necessários para operar seu negócio?
2. Como você garantirá que esses recursos estejam disponíveis?
3. Existem necessidades específicas de infraestrutura tecnológica, física ou organizacional?



Definição: Define os objetivos específicos que você pretende alcançar e como você medirá o sucesso.

Perguntas Direcionadoras:

1. Quais são as metas principais que você deseja alcançar com este projeto?
2. Como você medirá o progresso e o sucesso em relação a essas metas?
3. Que indicadores-chave de desempenho serão usados para monitorar o desempenho?



Definição: Identifica a oportunidade de financiamento para o projeto por meio do Radar de Financiamento InovaCoop.

Perguntas Direcionadoras:

- 1.Qual tipo de recurso o projeto de enquadra?
- 2.Qual o tipo de recurso está alinhado com os objetivos estratégicos da cooperativa?
- 3.Há algum fator limitante para acessar algum tipo de fonte de fomento?



Definição: Envolve a estimativa e o gerenciamento dos custos associados ao desenvolvimento e operação do projeto..

Perguntas Direcionadoras:

- 1.Quais são as principais despesas envolvidas no desenvolvimento e operação do projeto?
- 2.Como as despesas serão financiadas?
- 3.Existe um orçamento detalhado e um plano de gestão de custos?